



 Vertrieb/Projektakquise

 Werkstudent

 München

 Veröffentlicht am 05.09.22

Werkstudent – Vertrieb/Projektakquise (m/w/d)



MSE Solar GmbH bietet ein umfangreiches Leistungsspektrum – von der Greenfield-Entwicklung bis zum schlüsselfertigen Bau und dem Betrieb von Photovoltaik-Dachanlagen und Solarparks. Unsere tiefgehende Erfahrung in der Entwicklung, Realisierung und Betriebsführung von Photovoltaiksystemen geht einher mit einer exzellenten Branchen-, Markt- und Technologiekenntnis. Unsere Mission ist es, einen Beitrag für eine konsequente weltweite Energiewende zu leisten.

Aufgrund unseres dynamischen Wachstums suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in München sofort dich als Werkstudent im Bereich Vertrieb (m/w/d):

Deine Aufgaben

- > Unterstützung der Projektentwicklungsteams bei der Flächenakquise
- > Du berätst Interessenten & Bestandskunden zu allen Fragen rund um PV Anlagen, sowie gesetzlichen Fördermöglichkeiten
- > Du bist Ansprechpartner für Kunden und Dienstleister vor Ort
- > Weiterentwicklung von Projekten, sowie Unterstützung bei der Prozessabwicklung
- > Erstellung von Präsentationen und Umsetzung von Kundenbindungskonzepten

Dein Profil

- > Du studierst Wirtschaft, Erneuerbarer Energien, ein Ingenieurwissenschaftliches Studium oder hast eine kaufmännische Ausbildung
- > Selbständige sowie zielorientierte Arbeitsweise, Eigeninitiative und ein teamorientiertes und kundenfreundliches Auftreten
- > Betriebswirtschaftliches Verständnis und rhetorische Raffinesse
- > Gute EDV-Kenntnisse
- > Erste Erfahrung im Bereich Vertrieb
- > Gute Deutschkenntnisse (Englischkenntnisse und Italienischkenntnisse vorteilhaft)
- > Ab sofort für einen Zeitraum von mindestens 6 Monaten (8-15 Stunden pro Woche)

Wir bieten dir

- > Optimale Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Karriereperspektiven in einer international tätigen Unternehmensgruppe
- > Ein junges, kollegiales und hochmotiviertes Team
- > Ein ausgezeichnetes Betriebsklima und flexible Arbeitszeiten
- > Start-Up Atmosphäre
- > Abwechslungsreiche und spannende Aufgaben mit Raum für eigene Ideen
- > Ein zukunftssträchtiges Produkt für die nachhaltige und ökologische Energieversorgung

Hast du Lust auf spannende Aufgaben im Markt der erneuerbaren Energien? Dann sende bitte ein kurzes Motivationsschreiben und deinen Lebenslauf an recruiting@msesolar.com