

## **TL;DR**

- Startup nata nel 2020, unico marketplace italiano per noleggio attrezzature edili
- Obiettivo: innovare il noleggio rendendolo digitale e veloce
- Team piccolo (<10 persone), avrai un ruolo chiave
- Chi sei: hai da 6 mesi a 2 anni di esperienza in un team commerciale o customer care.
- RAL da €40K.

## **Chi siamo**

rentmas è una startup fondata nel 2020 da Daniela e Manuel Niederstaetter, nata dall'esperienza di un'azienda leader nel settore delle attrezzature edili da 50 anni. Il processo di noleggio è ancora gestito in modo tradizionale: lunghe telefonate per ottenere preventivi, confronto di offerte cartacee, scambio di email per chiarimenti e contratti da stampare e firmare. rentmas vuole semplificare tutto questo. La nostra piattaforma automatizza e ottimizza la gestione amministrativa del noleggio, rendendo il processo più efficiente e moderno. Crediamo che il futuro del settore debba essere più agile e digitalizzato, e con rentmas stiamo lavorando per realizzare questa visione.

Il nostro obiettivo è ambizioso: diventare la soluzione di riferimento per la gestione dei noleggi di attrezzature edili in Europa. Stiamo costruendo qualcosa di innovativo e abbiamo bisogno di persone motivate che vogliano contribuire a questo cambiamento nel settore.

## **Cosa farai**

- Gestire clienti in Germania e Austria
- Creare relazioni con partner e clienti
- Guidare i clienti nella scelta delle attrezzature
- Acquisire nuovi clienti B2B e B2C
- Preparare presentazioni di vendita efficaci
- Trovare e seguire nuovi potenziali clienti

## **Il candidato ideale:**

- 6 mesi – 2 anni di esperienza in vendite/assistenza clienti
- Parli tedesco
- Mentalità da cacciatore: trovi sempre una soluzione
- Spirito imprenditoriale: cerchi soluzioni, non ti fermi ai problemi
- Voglia di spaccare: stiamo costruendo tutto da zero, c'è tanto tanto tanto da fare!

## **Cosa offriamo**

- RAL da €40K
- Lavoro ibrido: abbiamo l'ufficio in centro a Bolzano. Nei primi 6 mesi richiediamo la presenza almeno 3gg/settimana; una volta avviata la macchina commerciale potremmo diventare full remote.
- Vedrai nascere da zero e strutturarsi una start-up; non da spettatore ma da protagonista, influenzandone le scelte e la direzione.

## **Cosa non ci interessa**

Non ci serve il CV, compila il nostro form. Vogliamo valutarti per quello che sei, non per come appari sulla carta: <https://bit.ly/rentmas>