



Wir von Rabensteiner sind europäischer Markt- und Technologieführer im Bereich High-Tech-Glashäuser. Unser Portfolio umfasst Gartencenter, moderne (Dach-)Gewächshäuser sowie multifunktionale Glashäuser für die Gastronomie und Events. Seit über 40 Jahren betreuen wir unsere internationalen Kundenprojekte von der Entwicklung über die Planung bis hin zur Realisierung und schaffen dank unserer langjährigen Erfahrung und umfassenden Kompetenz für jedes einzelne unserer Projekte eine einzigartige Atmosphäre.

Zur Unterstützung unseres Teams an unserem Standort in Brixen (IT) suchen wir ab sofort eine:n

SALES MANAGER:IN (m/w/d)

DEINE AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Beratung von Stamm- und Neukunden vom Erstkontakt über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss für Glashauskonzepte aller Art.
- Funktionale und architektonische Entwicklung von Planungskonzepten zusammen mit Kunden.
- Begleitung bei der Erstellung wirtschaftlicher Energiekonzepte in enger Zusammenarbeit mit Fachingenieuren.
- Kundenpflege.

DAS BRINGST DU MIT

- Abgeschlossenes Hochschulstudium der Fachrichtung Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder Gebäudetechnik oder mehrjährige Berufserfahrung im Schlüsselfertigbau bzw. in der Projektsteuerung von Bauvorhaben.
- Begeisterung für Stahl- und Glaskonstruktionen und dafür, gemeinsam mit Kunden wirtschaftliche Lösungen zu entwickeln und umzusetzen.
- Freude am Vertrieb, ausgeprägte Kundenorientierung und ein hohes Maß an Empathie.

DAS BIETEN WIR DIR

- Mitarbeit in einem tollen Team mit flachen Hierarchien.
- Spannende internationale Projekte in einem wachsenden Unternehmen.
- Individuelles Onboarding und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten.
- Flexible Arbeitszeiten und Smart Working individuell möglich.
- 4,5 Tage Woche.

Du willst mit uns wachsen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an Melanie Gruber: personal@rabensteiner.eu

Rabensteiner GmbH
Julius Durst Str. 88
I-39042 Brixen
www.rabensteiner.eu


Rabensteiner
DAS GLASHAUS